



Consultoría Estratégica y Capacitación Integral para su Empresa.

PORTAFOLIO DE SERVICIOS

¿Quién soy?

Manuel Guillermo Cárdenas es Comunicador Social - Periodista con énfasis en Desarrollo de Organizaciones y Política de la Universidad de Pamplona – Colombia. Experto en tecnología de la información con experiencia en comunicaciones estratégicas y docencia, ayudando a empresarios a transformar la manera en que interactúan con sus clientes. Cerca de **750** personas entrenadas.

Consultor con una trayectoria profesional de 15 años en sectores como Gobierno, Educación y Tecnología que incluyen habilidad estratégica, proactiva, analítica y comercial. Gestor, innovador, estrategia comercial y asesor de comunicación en tiempos de crisis y bienestar que ayudan a mejorar los resultados de las compañías en el país. Un apasionado por los negocios digitales y las personas.

¡Sueña en
GRANDE
y hazlo
ahora!



Servicios Profesionales

CONSULTORÍA



Consultoría estratégica en marketing digital, ventas consultivas con propósito y cómo posicionar tu negocio.



Asesorías en creación de campañas de Facebook, Instagram y LinkedIn. Servicios de Copywriting y creación de contenidos.



Asesoramiento en formulación de proyectos educativos, desarrollo de negocios con enfoque y estudios de mercado.



Asesorías en procesos comunicativos, sostenibilidad, programas de mejora continua y construcción de proyectos sociales.



Diseño, organización de planes de comunicación estratégica y gestión de crisis.



Gestión de carrera profesional, mapeo de miedos y emociones en el mundo laboral.

Servicios Profesionales

CAPACITACIÓN



Talleres de Cultura Organizacional, mejora de la comunicación interna y clima laboral. Laboratorios de innovación.



Talleres de empoderamiento para mujeres, empresarios, docentes, estudiantes y padres de familia con humanización.



Talleres de liderazgo, comunicación efectiva, habilidades comerciales, inteligencia artificial, ventas y servicio al cliente.



Programas de oratoria para superar el miedo y la frustración, canalizando emociones insanas.



Felicidad organizacional y prospectiva estratégica. Programas de evolución de personas y cultura.



Coaching para equipos de trabajo y programas especiales a la medida.



Nuestro Propósito



Estamos convencidos de que una comunicación honesta, inteligente y eficaz ayuda a generar sinergia entre procesos, estrategias y resultados que aceleran la rentabilidad de los negocios.

¿Por qué nosotros?



Ayudamos a empresas y personas a través de capacitaciones integrales, estrategia y resultados que impactan en el negocio.

MÁS
DE 6
AÑOS
DE SERVICIO

Propuesta de Valor



Llevamos formaciones desde los directivos hasta cualquier tipo de colaborador, adaptándonos en lenguajes y países.



Conocimiento (saber), Actitud (ser) y Habilidad (hacer).



Experiencias que generan en los participantes vivencias, emociones y reflexiones.



Acompañamiento y auditoría de los proyectos.



Entrega de diagnósticos, revisión y resultados reales.



Asesorías personalizadas, prácticas, flexibles y grupales por horas desde cualquier lugar y diseñadas a la medida.



Metodología

Talleres de formación con actividades y experiencias 100% prácticas, lúdicas y casos de uso.



Mesas creativas de trabajo, lluvias de ideas, Bootcamp Consultoría para resolución de conflictos.



Coaching Ejecutivo
Sesiones individuales a ejecutivos, afiliados, empresarios, operarios y estudiantes.



Aprendizaje experiencial
basado en vivencias dinámicas y la técnica del CDAR, NPIP, SMART, Grow.RM



Conferencias
magistrales, virtuales y con casos de éxito, anécdotas y dinámicas. Tocamos fibras.

Nuestros Clientes



Gobernación
de Norte de
Santander

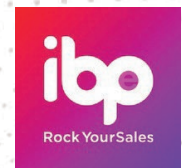


SECTORTIC
COWORKING PLACE



Services And Technology
online platform

PIXIE
MINDS



IT·NOVA
TECNOLOGÍA ESTRATÉGICA



FISCONTEC
FINANZAS | CONTABILIDAD | TECNOLOGÍA



Temas - Contenidos



Marketing de conexión.

Conectando en frío de forma efectiva y con estrategias.

Creación de mensajes de conexión, de seguimiento y de relacionamiento con prospectos claves.

Calificación y prospección efectiva bajo metodología BANT Plus Play Sales.

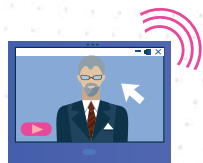
Técnica 5K de calificación clave en oportunidades para tu negocio.

Pasión y rol en la vida.

Comunicación y Negociación.

Oratoria.

IA aplicada al marketing social y procesos de negocio.



¿Cómo ganar tiempo al seguimiento comercial y la conversación inteligente?.

Atacando objeciones para ventas claves.

Construcción del speech comercial poderoso para tu negocio.

¿Por qué queremos ser escuchados?

Servicio al cliente en el mundo de hoy.

Herramientas para optimizar el uso del tiempo.

Ventas inteligentes.

Estilos de Liderazgo y cambio.

Habilidades blandas.



Proyección Profesional.

Formación en competencias digitales.

Uso de redes sociales y creación de campañas digitales.

El miedo y oportunidades en tiempos de crisis.

El poder de las palabras en lo laboral y personal.

Gestión efectiva del cambio.

Empoderamiento y sentido de pertenencia.

Aprender a decir NO.

LinkedIn para captar clientes y networking.

Formación de formadores.

Manejo de la confianza.



Contacto

Sector Álamos Norte
Bogotá D.C – Colombia

Teléfono: +57 3023613483 – 601 4805801 Bogotá D.C.

Email: manuel.Cardenas@mgconsultoria.co

www.linkedin.com/in/manuelcardenasmontes/

www.facebook.com/mgconsultoriaeinnovacion/